

Deloitte.



Workshop Mondzorg in kaart 2013 Cobijt- managersbijeenkomst



Nieuwegein, 22 april 2013



Mondzorg in kaart 2013

Een kostenonderzoek Mondzorg 2013

De bijzondere tandheelkunde in beeld

Bijzondere tandheelkunde als deel van het geheel

Bijzondere tandheelkunde als bijzonder deel



Mondzorg in kaart 2013

Het beleid voor de bijzondere tandheelkunde

- Knelpunten uit het verleden
- Inzicht in de werkelijke cijfers voor de bijzondere tandheelkunde
- Visie voor de toekomst



Mondzorg in kaart 2013

Het beleid voor de bijzondere tandheelkunde

Knelpunten uit het verleden

- Verbreding van de inzet van mondzorgverleners
- Doelgericht personeelbeleid
- Concurrerende positie van BT op de arbeidsmarkt
- Opleidingsmogelijkheden en financiering van opleiding binnen en voor centra
- Synchronisatie van Financiering van BT en AWBZ
- Positie BT en AWBZ-tandheelkunde ten opzichte van of in samenwerking met de 1^e lijn



Mondzorg in kaart 2013

Het beleid voor de bijzondere tandheelkunde

Inzicht in de werkelijke cijfers voor de bijzondere tandheelkunde

Unieke gelegenheid om ook cijfermatig inzicht te krijgen in de
Bijzondere Tandheelkunde

Een vorm van benchmarking

Eigen onderzoek
 Binnen een groter onderzoek
 Vergelijkingscijfers

Mondzorg in kaart 2013



Mondzorg in kaart 2013

Het beleid voor de bijzondere tandheelkunde

Visie voor de toekomst en Cobijt

Cobijt en de NZa	Uitnodiging NZa om te spreken over de toekomst van de bijzondere tandheelkunde
Cobijt en de NZa	Mondzorg in kaart
Cobijt en de NMT	Werkgroep Toekomst Bijzondere Tandheelkunde



Mondzorg in kaart 2013

Doelstelling

- Kennismaking met opdrachtgever (NZa) en uitvoerders (Deloitte)
- Inzicht verkrijgen in opzet en uitvoering van kostenonderzoek
- Inzicht krijgen de mogelijkheden voor het verzamelen van betrouwbare en vergelijkbare cijfers



Mondzorg in kaart 2013

Programma

Inloop		19.30 uur - 19.45 uur
Opening	Cobijt	19.45 uur - 20.00 uur
Introductie Onderzoek	NZa	20.00 uur - 20.15 uur
Presentatie aanpak en uitvraag vragenlijst	Deloitte	20.15 uur - 20.30 uur
De vragenlijst	Deloitte	20.30 uur - 21.15 uur
Afsluiting	Cobijt	21.15 uur - 21.30 uur

Doel van de workshop “Mondzorg in kaart 2013”

- In deze workshop gaan wij u nader informeren over het onderzoek en presenteren wij aan u de aanpak van de uitvraag van de vragenlijst
- De doelen van de workshop zijn:
 - Informerend:
 - introductie van het kostenonderzoek Mondzorg
 - waarom CBT's een aparte vragenlijst?
 - presentatie aanpak en uitvraag vragenlijst
 - presentatie van de verschillende onderdelen van de vragenlijst
 - Vervolgafspraken maken / plannen van vervolg sessie

© 2013 Deloitte The Netherlands

Introductie



© 2013 Deloitte The Netherlands

Waarom kostenonderzoek mondzorg ?

- NZa heeft wettelijke taak tot vaststellen van prestaties en tarieven in gereguleerde zorgsectoren
- In 2012 besluit minister tot stopzetten experiment vrije prijsvorming
- Re-regulering van de mondzorgtarieven per 2013
- Tarieven 2013 zijn historisch 'onderbouwd'
- Doel van het kostenonderzoek is het in kaart brengen van:
 - structuurkenmerken
 - praktijkkosten en opbrengsten
 - productieomvang
 - tijdsbesteding
- Met de uitkomsten kostenonderzoek kunnen tarieven worden herijkt
- 11 april start pilotfase gegevensonderzoek mondzorgaanbieders
- 23 mei start grote uitvraag

© 2013 Deloitte The Netherlands

Waarom CBT's een aparte vragenlijst ?

- Specifieke kostenverschillen met de andere mondzorgaanbieders heeft geleid tot andere bekostigingswijze van CBT's (begroting versus UPT)
- Andere bekostiging leidt tot andere standaardkosten opstellingen: andere template nodig voor kostenoverzichten
- Totale populatie CBT's wordt betrokken bij kostenonderzoek. Het aantal CBT's maakt uitvraag via een steekproef niet mogelijk.
- Onderscheid zelfstandige en niet-zelfstandige instellingen van belang
- Het feit dat sommige CBT's in ziekenhuizen en AWBZ instellingen zijn gelokaliseerd vraagt om specifieke aandacht voor doorbelasting van de kosten (voorbeeld huisvestings- en afschrijvingskosten)
- We willen in samenwerking met de CBT's de vragenlijst opstellen

© 2013 Deloitte The Netherlands

Presentatie aanpak en uitvraag vragenlijst

Deloitte.

© 2013 Deloitte The Netherlands

Tijdspad uitvraag vragenlijst



© 2013 Deloitte The Netherlands

De vragenlijst

A	Gegevens contactpersoon
B	Kenmerken van de praktijk
C	De kosten en opbrengsten
D	Tijdsbesteding
E	Productie en prestaties
F	Afsluiting van de vragenlijst

© 2013 Deloitte The Netherlands

Vragenlijst deel B: Kenmerken van de praktijk

B1. Welke rechtsvorm had uw praktijk per 31 december 2012?

B2. Is de CBT een zelfstandig centrum of is de instelling gelieerd aan een AWBZ instelling of Ziekenhuis?

?

B3. Hoeveel actieve patiënten had uw praktijk op 31 december 2012?

B4. Hoeveel vierkante meters (m²) * beslaan uw praktijkruimtes in totaal?

B5. Indien van toepassing: wat zijn de bij elkaar opgetelde huurkosten van de panden waarin uw praktijk is gevestigd?



© 2013 Deloitte The Netherlands

Vragenlijst deel C: Opbrengsten & Kosten

C1. Welk softwarepakket gebruikt u voor de financiële administratie?

C2. Beschikt u reeds over een (goedgekeurde) jaarrekening (fiscaal en/of commercieel) over 2012?

?

C3. Invullen van Balansgegevens voor de jaren 2012 tot 2010?

?

C4. Invullen van opbrengsten voor de jaren 2012 tot 2010.

C5. Invullen van kosten voor de jaren 2012 tot 2010?



© 2013 Deloitte The Netherlands

Vragenlijst onderdeel D: Timing

T1. Invullen het dienstverband van de zelfstandige en niet zelfstandig behandelaar in uren per week voor de jaren 2012 tot 2010.

?

T2. Invullen het dienstverband van de overige medewerkers in uren per week voor de jaren 2012 tot 2010.

T3. Invullen van tijdsbesteding van iedere zelfstandige en niet zelfstandig behandelaar in uw praktijk.

T4. Invullen voor iedere behandelaar en overige medewerker in uw praktijk van de salarisgegevens.



© 2013 Deloitte The Netherlands

Vragenlijst deel E: Productie & prestaties

P1. Welk pakket gebruikt u voor de registratie van uw productie?

P2. Digitale aanlevering van uw productiegegevens voor het jaar 2012.

P3. Kunnen er in de registratie van de productiegegevens fouten voorkomen, bijvoorbeeld dat productie dubbel is opgenomen?

P4. Invullen van verrichte prestaties voor de jaren 2012 tot 2011 middels invul template.

P5. Wat zijn uw verwachtingen van het productie volume voor de komende jaren?



© 2013 Deloitte The Netherlands

2^{de} sessie terugkoppeling

- Inplannen 2de sessie in week van 13 mei ?
- Per onderdeel van de vragenlijst gaan wij in groepjes de vragen behandelen, dit door een "brownpaper sessie" waarbij o.a.:
 - Plak de stickers:
 - Sticker 1  goed te beantwoorden
 - Sticker 2  te beantwoorden, maar complex en / of hoge administratieve last
 - Sticker 3  zeer moeilijk of niet te beantwoorden
 - Schrijven van opmerkingen bij de vragen op de Brownpaper

© 2013 Deloitte The Netherlands

Brownpaper sessie



© 2013 Deloitte The Netherlands



© 2013 Deloitte The Netherlands

FOR CLIENTS

Deloitte.

Deloitte refers to one or more of Deloitte Touche Tohmatsu Limited, a UK private company limited by guarantee, and its network of member firms, each of which is a legally separate and independent entity. Please see www.deloitte.com/about for a detailed description of the legal structure of Deloitte Touche Tohmatsu Limited and its member firms.

Deloitte provides audit, tax, consulting, and financial advisory services to public and private clients spanning multiple industries. With a globally connected network of member firms in more than 150 countries, Deloitte brings world-class capabilities and deep local expertise to help clients succeed wherever they operate. Deloitte's approximately 170,000 professionals are committed to becoming the standard of excellence.

This publication contains general information only, and none of Deloitte Touche Tohmatsu Limited, its member firms, or their related entities (collectively, the "Deloitte Network") is, by means of this publication, rendering professional advice or services. Before making any decision or taking any action that may affect your finances or your business, you should consult a qualified professional adviser. No entity in the Deloitte Network shall be responsible for any loss whatsoever sustained by any person who relies on this publication.

© 2013 Deloitte The Netherlands